

**ANNONCE**  
**Chargé(e) de mission Export & Marchés (H/F)**

**Qui sommes-nous ?**

AD'OCC est l'agence de développement économique de la Région Occitanie qui accompagne les entreprises régionales à chaque étape de leur vie : création, implantation, innovation, croissance, financement, export, transmission-reprise, tout en renforçant l'attractivité du territoire régional et l'attraction de talents.

L'agence assure le déploiement opérationnel de la stratégie de la Région Occitanie en matière de développement économique, d'innovation et de soutien à l'emploi.

A ce titre, AD'OCC déploie les dispositifs de financement définis par la Région pour ancrer durablement l'emploi sur le territoire, et intervient autour de quatre métiers : croissance, innovation, international et conquête des marchés, implantation et attractivité économique.

Plus de 4000 entreprises bénéficient chaque année d'un service de l'Agence.

Au-delà des 2 métropoles régionales, l'Agence a vocation à assurer une présence de proximité au sein des Maisons de la Région dans les 13 départements d'Occitanie.

**Nous sommes à la recherche d'un(e) Chargé(e) de mission Export & Marchés pour notre site de Pérols, au sein du pôle « International Marchés Attractivité Europe ».**

Encadré(e) par la Responsable du Département « Marchés Agricoles & Agroalimentaires », et sous la responsabilité du Directeur Opérationnel, vous serez en charge des missions suivantes :

- **Gestion de projets internationaux :**
  - Prospection producteurs & suivi des inscriptions
  - Suivi des budgets de l'opération
  - Gestion et suivi des dossiers techniques, commandes.
  - Suivi logistique de l'opération dont l'organisation des envois d'échantillons
  - Développement des supports de communication de l'évènement
  - Présence physique lors de l'évènement
  - Suivi post évènement : mesure d'impact économique et traitement des indicateurs, préconisations, suivi producteurs etc...
  - Reporting
  - Coaching personnalisé des entreprises et accompagnement dans la phase préparatoire aux événements BtoB
  - Organisation et mise en oeuvre de missions exploratoires sur certains pays cibles
- **Gestion des acheteurs**
- **Développer et fidéliser le portefeuille acheteurs internationaux du Département agroalimentaire**
- **Organiser les actions de B TO B dans le cadre des évènements phares de la filière, (Medfel, conventions d'affaires agro ou bio) ou dans le cadre de réceptifs en Région :**
  - Sourcer et contribuer au choix des prestataires de recrutement des acheteurs ;
  - Contribuer à la prospection des acheteurs : étude, analyse et vérification des profils acheteurs.
  - Organiser leur venue en Région
  - Assurer le suivi post évènement : mesure d'impact économique, traitement des indicateurs, préconisations pour les éditions suivantes, reporting

- **Négociier des partenariats pour des actions de valorisation des produits agri-agro sur un marché donné**
- **Mettre en place les actions de marketing opérationnel dans le cadre de la politique de la marque Sud de France**

**Nous recherchons un(e) futur(e) collaborateur(trice) motivé(e) et prêt(e) à s'investir dans une Agence dynamique !**

### **Profil Recherché :**

De formation **BAC+4 à BAC+5 en Commerce International**, vous justifiez d'une **expérience de 3 ans minimum** sur un poste avec une dimension internationale, ou de relations avec des entreprises.

Vous maîtrisez les techniques de l'export, et les outils digitaux.

Vous parlez couramment Anglais, et la maîtrise de l'Allemand serait un plus.

Disposant de qualités relationnelles comme rédactionnelles vous êtes reconnu(e) pour votre sens de l'analyse et votre esprit d'équipe. Votre capacité d'adaptation, votre proactivité, votre respect des délais, et votre autonomie se révéleront être des atouts pour la gestion et l'accompagnement de projets.

Enfin, la connaissance du secteur Agroalimentaire serait appréciée.

### **Le poste est à pourvoir aux conditions suivantes :**

Nous vous proposons un poste en **Contrat à Durée Déterminée (CDD)** à temps plein dans le cadre d'un remplacement de longue durée et **à pourvoir dès que possible**. Vos missions se dérouleront à **Pérols**. La rémunération est à définir selon votre profil.

### **Les petits Plus ?**

- **Vous bénéficierez de nos avantages** : mutuelle d'entreprise, prévoyance, carte tickets restaurants SWILE, prime vacances, RTT, forfait mobilité douce, jours de télétravail ainsi que des avantages du CSE.
- **Vous rejoindrez une entreprise mobilisée** sur des questions liées à la RSE, au handicap et à la diversité.

**Dans le cadre de notre politique diversité, nous étudions, à compétences égales, toutes candidatures y compris celles de personnes en situation de handicap.**

**Vous souhaitez en savoir davantage sur nous ?  
Rejoignez-nous sur <https://www.agence-adocc.com/>.**

N'attendez plus et rejoignez notre équipe en postulant à : [recrutement@agence-adocc.com](mailto:recrutement@agence-adocc.com) **IMAE-CD2001**